



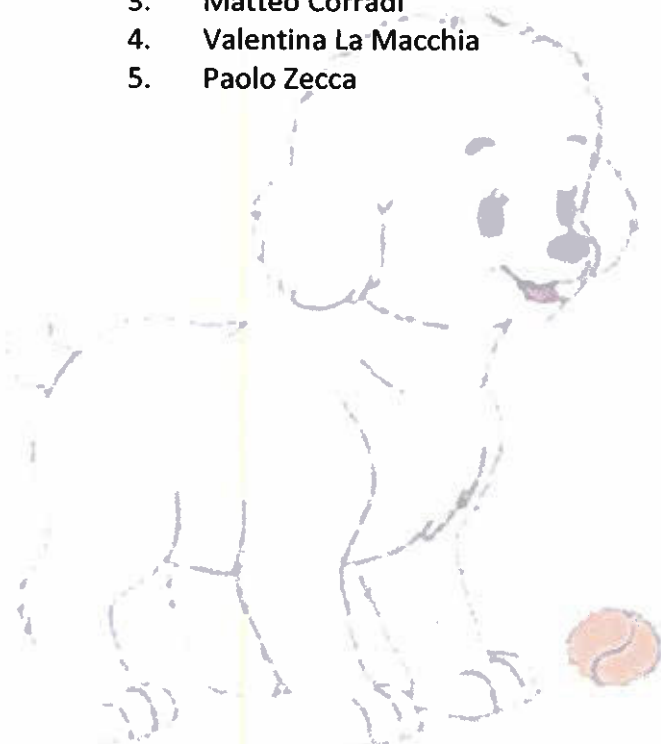
10 aprile 2017

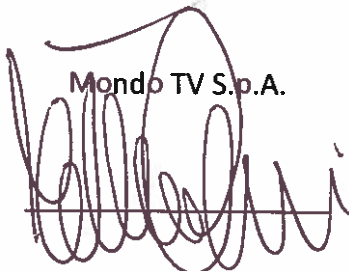
Spett.le
Mondo TV Suisse S.A.
Crocicchio Cortogna 6
6900 Lugano

Oggetto: Lista candidati alla carica di membri del Consiglio di Amministrazione della Mondo TV Suisse S.A.

Con riferimento all'assemblea generale della Mondo TV Suisse S.A. convocata presso la sede sociale in Lugano, Crocicchio Cortogna 6, per il 26 aprile 2017, per deliberare in merito alla nomina del Consiglio di Amministrazione, la scrivente Mondo TV S.p.A., socio di maggioranza della suddetta società, presenta la seguente lista di candidati alla carica di membri del Consiglio di Amministrazione:

1. Alexander-David Manucer (indipendente)
2. Yvano D'andrea
3. Matteo Corradi
4. Valentina La Macchia
5. Paolo Zecca



Mondo TV S.p.A.


DICHIARAZIONE

Il sottoscritto Alexander-David Manucer, nato a Locarno (Svizzera) il 7 agosto 1973, con riferimento alla propria indicazione da parte dell'azionista Mondo TV S.p.A., quale candidato alla carica di membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. in vista della nomina di tale organo da parte dell'assemblea ordinaria degli azionisti convocata per il giorno 26 aprile 2017, con la presente

dichiara

di accettare la candidatura e l'eventuale nomina a membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. e a tal fine, sotto la propria responsabilità

attesta

- Che non sussistono a proprio carico cause di ineleggibilità o incompatibilità previste dalle leggi vigenti per l'assunzione della carica;
- Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per l'assunzione della carica così come prescritti dall'art. 147-quinquies del D. Lgs. N. 58/1998;
- Di essere in possesso dei requisiti di indipendenza previsti dall'art. 147-ter, comma 4, del D. Lgs. N. 58/1998 ss. mm..

* * * * *

Dichiara infine di impegnarsi a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Mondo TV Suisse S.A. ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione.

Bellinzona, 29 marzo 2017

In fede



Manucer Alexander-David

07 August 1973, Swiss nationality, married

Via Ravecchia 32, 6500 Bellinzona – CH

Tel/Mobile: +41 91 825 9630 / +41 79 924 22 44

E-mail: Manucer.alexander-david@swixfo.com

Professional Experience

2014 – Ytd, Swix Family Office & Investment Hub AG, Switzerland
Co-founder & Executive Chairman

2013, Credit Suisse Private Banking Eastern Europe, Middle East & Africa
Head of the Russian Natural Resources Industry segment, Zürich

2007-2012, Credit Suisse Private Banking Switzerland
**Sector Head Ultra High Net Worth Individual, UHNWI & High Net Worth Individual, HNWI
Sottoceneri Region, Lugano**

2010, Credit Suisse Private Banking, Switzerland
Sector Head HNWI Region Ticino, Lugano

2006, Credit Suisse Private Banking Switzerland
Sector Head HNWI Sottoceneri Region, Lugano

2006-2013, Credit Suisse Group
Expert of the Internal Assessments in Credit Suisse Private Banking, AC2/EA2

2003-2005, Credit Suisse Private Banking Switzerland
Team Head HNWI, Chiasso

2002-2003, Credit Suisse Private Banking International
CAS Italy Specialist & Product Manager Insurance Wrapping, Lugano

1999-2002, Credit Suisse Group
Relationship Manager, Chiasso

1997, Bureau Torriani & Pagnamenta
Practical Stage, New York

Education

2012, Credit Suisse Group
“Skill refresh Management” Graduation

2008, Credit Suisse Group
“Fit 4 Wealth Management” Graduation

2006, EFFAS, European Federation of Financial Analysts Societies
Certified International Wealth Management

2005, Credit Suisse Group
“Yellow Belt” & “Next PACE-CS Advisory Process in PB” Graduation

2003, SFFS, Swiss Financial Analysts Association
Federal Graduation of Expert in Finance and Investments

2002, DUKE University, Fuqua School of Business, North Caroline
Master of Sales

1999, EPFL, Ecole Polytechnique Fédérale de Lausanne
Master of Art in Architecture

1992, Liceo Cantonale di Bellinzona
High School Maturity with specialization in Latin

Languages

Italian, Mather tongue
English, Proficiency
French, Proficiency
German, Fluent

Private Mandates / Public Duties

2012-Ytd, Rotary Club, Bellinzona
Active Member & Treasurer

2000-Ytd, Touring Club Svizzero
Regional Member and Internal Audit, Bellinzona

2001-2002, FIFA International Tournament U19 of Soccer in Bellinzona
Head of Marketing & Finances

1999-2003, Communal Councilor, Bellinzona
Member of The Management Commission

DICHIARAZIONE

Il sottoscritto Yvano Dandrea, nato a Lugano (Svizzera) il 18 giugno 1966, con riferimento alla propria indicazione da parte dell'azionista Mondo TV S.p.A., quale candidato alla carica di membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. in vista della nomina di tale organo da parte dell'assemblea ordinaria degli azionisti convocata per il giorno 26 aprile 2017, con la presente

dichiara

di accettare la candidatura e l'eventuale nomina a membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. e a tal fine, sotto la propria responsabilità

attesta

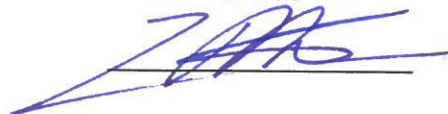
- Che non sussistono a proprio carico cause di ineleggibilità o incompatibilità previste dalle leggi vigenti per l'assunzione della carica;
- Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per l'assunzione della carica così come prescritti dall'art. 147-quinquies del D. Lgs. N. 58/1998.

* * * * *

Dichiara infine di impegnarsi a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Mondo TV Suisse S.A. ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione.

Lugano, 29 marzo 2017

In fede



Curriculum Vitae Yvano Dandrea



Nome e Cognome: Yvano Dandrea

Luogo e data di nascita: Sorengo, 18 giugno 1966

Luogo d'origine, nazionalità: Malvaglia (Svizzera)

Indirizzo: via Ravecchia 24a
6500 Bellinzona (Svizzera)

Stato civile: sposato con Nicoletta
nata Pierobon, 3 figli: Jacopo
1992, Oliver 2000e Leonardo
2002)

Formazione

Scuola elementare:	1972-1977	Cugnasco (Svizzera)
Scuola media (Ginnasio):	1977-1981	Giubiasco (Svizzera)
Istituto cantonale di Economia e Commercio :	1981-1985	Maturità commerciale Bellinzona (Svizzera)
Università:	1985-1989	Friburgo (Svizzera)
Titolo di studio:	lic. rer. pol.	Laurea in scienze economiche e sociali con tesi in economia internazionale

Lingue

Italiano	Lingua madre
Francese:	Lingua madre
Tedesco:	Abbastanza buono
Inglese	Buono

Percorso professionale

Amministrazione Cantonale, Dipartimento Economia - Bellinzona	1989-1991	Economista nominato; Sezione Promovimento Economico, relazioni transfrontaliere con Lombardia (Italia)
Gruppo Multi SA - Locarno Gruppo	dal 1991	dapprima quale Direttore (fino al 1999), poi Partner e CEO delle società del

Diversi

- dal 1991 con autorizzazione cantonale all'esercizio della professione di Fiduciario Commercialista e Immobiliare,
- dal 2001 con autorizzazione cantonale all'esercizio della professione di Fiduciario Finanziario
- Membro comitato nazionale FIABCI Svizzera (Fédération Internationale des Administrateurs de Biens Conseils et Agents Immobiliers)
- Membro Senior del "The Royal Institution of Chartered Surveyors" (RICS)
- Membro del Comitato esecutivo di "Coscienza Svizzera"
- Membro del Rotary Club Bellinzona e President del Gruppo di Lavoro Insubrico dei Rotary Club.

DICHIARAZIONE

Il sottoscritto Matteo Corradi, nato a Roma il 26 febbraio 1974, con riferimento alla propria indicazione da parte dell'azionista Mondo TV S.p.A., quale candidato alla carica di membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. in vista della nomina di tale organo da parte dell'assemblea ordinaria degli azionisti convocata per il giorno 26 aprile 2017, con la presente

dichiara

di accettare la candidatura e l'eventuale nomina a membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV S.p.A. e a tal fine, sotto la propria responsabilità

attesta

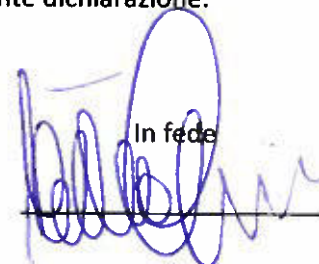
- Che non sussistono a proprio carico cause di ineleggibilità o incompatibilità previste dalle leggi vigenti per l'assunzione della carica;
- Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per l'assunzione della carica così come prescritti dall'art. 147-quinquies del D. Lgs. N. 58/1998.

* * * * *

Dichiara infine di impegnarsi a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Mondo TV Suisse S.A. ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione.

29 marzo 2017

In fede



CURRICULUM VITAE

NOME: Matteo
COGNOME: Corradi
NATO A: Roma il 26/02/1974
RESIDENZA: Via Gerso 1 - 6900 Lugano (Svizzera)
E-MAIL: matteo.corradi@mondotv.it

ESPERIENZE PROFESSIONALI

- Da dicembre 2012** Amministratore delegato Mondo TV S.p.A.
- Dal gennaio 2000** Consigliere di Amministrazione:
MONDO TV S.p.A. -
Via Brenta 11- 00198 Roma
- Da Marzo 2000** Responsabile Commerciale per l'Europa e l'Africa e per le relazioni con gli investitori:
MONDO TV S.p.A. - Roma
Via Giuseppe Gatti 8/a -00162 Roma
- 1996-1999** Collaboratore esterno del Settore Commerciale:
MONDO TV S.r.l. - Roma
Via Giuseppe Gatti 8/a -00162 Roma

STUDI

- 1992- 1996** Laurea in Scienze Politiche presso:
L.U.I.S.S. - Libera Università degli Studi Sociali -
Viale Pola N° 12 - 00198 Roma
Votazione : 110 e lode.
- 1987 - 1992** Diploma di Maturità Classica presso :
Liceo Classico "Mary Mount " -
Via Nomentana n° 355 - 00162 Roma

ALTRE INFORMAZIONI

- 1998 - 1999** Presidente:
Rotaract – Roma Ovest -

CONOSCENZE INFORMATICHE

Window - Word - Excel - Posta Elettronica - Internet.

LINGUE

- Ottima conoscenza della lingua inglese scritta e parlata;

1988 - 1990 Corso di Lingua inglese presso L'Istituto :
" Mary Mount "
Via Nomentana N° 355 - 00162 Roma

- Buona conoscenza della lingua spagnola scritta e ottima conoscenza della lingua spagnola parlata;

1992 - 1994 Corso di Lingua Spagnola presso :
" L.U.I.S.S " - Libera Università degli Studi sociali -
Viale Pola N° 12 - 00198 Roma

- Conoscenza scolastica della lingua francese.
- Conoscenza scolastica della lingua tedesca.

Hobbies : Sport vari ed in particolare il Calcetto.
Letture Economiche
Volontariato con anziani .

DICHIARAZIONE

La sottoscritta Valentina La Macchia, nata a Magenta (Italia) il 8 febbraio 1982, con riferimento alla propria indicazione da parte dell'azionista Mondo TV S.p.A., quale candidata alla carica di membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. in vista della nomina di tale organo da parte dell'assemblea ordinaria degli azionisti convocata per il giorno 26 aprile 2017, con la presente

dichiara

di accettare la candidatura e l'eventuale nomina a membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. e a tal fine, sotto la propria responsabilità

attesta

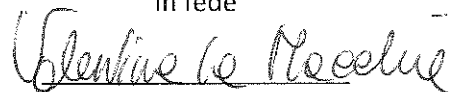
- Che non sussistono a proprio carico cause di ineleggibilità o incompatibilità previste dalle leggi vigenti per l'assunzione della carica;
- Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per l'assunzione della carica così come prescritti dall'art. 147-quinquies del D. Lgs. N. 58/1998.

* * * * *

Dichiara infine di impegnarsi a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Mondo TV Suisse S.A. ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione.

Milano, 29 marzo 2017

In fede



Valentina La Macchia

Date of birth: 08/02/1982

Place of birth: Magenta (MI), Italy

Working Experience

*September 2015 – today: **Mondo TV S.p.A*** **Director of Consumer Products**

Mondo TV Group is made up of 4 companies and it's one of the primary European operators in the production and distribution of animated cartoon series as well as full-length feature films for TV and cinema. It owns one of the largest animation libraries consisting of more than 1,600 episodes of television series run outright for all over the world together with more than 75 animated movies for video and theatrical release.

The mission is creating meaningful entertainment for family and kids worldwide and co-production deals for series based on existing brands represent a very important business model for the company.

Managing the Mondo TV Consumer Products office, responsible for the global licensing business and in charge of a team of sales, marketing and PD.

Member of the Mondo TV Suisse Comitee.

*January 2015 – July 2015: **Rainbow*** **Head of Licensing**

Rainbow is a world leader in the kids' entertainment industry, dedicated to TV and feature film productions, along with managing business activities from concept to production to global distribution. Rainbow's successful distribution of its content in different media including TV, theatre, and the Internet, as well as in the consumer products industry, has led to the company being ranked 12th on the yearly Global Licensor List worldwide, and 1st in Europe. The company is headquartered in Italy, with subsidiaries in Moscow, Hong Kong and Singapore.

Rainbow's property list includes Winx Club, launched globally in 2004 and instantly became a hit amongst girls aged between 4 - 10 years old.

In the time frame spent at Rainbow – besides establishing and managing a network of agents in order to grow the brand in GAS and Benelux, I've been responsible to develop the Italian licensing business for Rainbow character portfolio of all the CP categories excluding publishing. For the last year, in addition of the Italian responsibilities, I've also worked at global level in the definition and implementation of the strategies for Fahion, coordinating a team of category managers.

*October 2012 – December 2014: **Rainbow*** **Country Manager**

I was responsible for the development of the Consumer Product business in Italy, GAS and Benelux.

To lead the sales team based in Italy as well as the agents in the countries to bring results, define sales target, the commercial policies and the annual business plan.

To ensure all commercial and marketing actions have impact on the company positioning and growth on the country. According to this, main goal was to establish and implement plans and strategies aiming at expanding the customer base/licensees, exploring all partnership opportunities and

increasing the brand awareness through marketing activities to support the brand and to push consequently the sell out of the products.

Involved in strategies for the growth of business along with the top management and focused on licensees' acquisition and long lasting relationships, as well as on revenue and profitability growth, short and long term.

Key objectives and targets:

- To meet the targets within established deadlines by quarter
- To develop a pipeline for the country in order to achieve country budget goals
- To oversee all the phases of the product development, identify problems, propose solutions and execute actions plans to meet the sales target
- To finalize marketing plan per country, push/control that every marketing action initiatives in marketing plan are being executed throughout the year
- To take full accountability for sales and marketing objectives, and contribute to maximize turnover, market share and profitability short and long term
- To identify all actions to enhance the business based on solid analysis of data (market share, trends and results and competitors' analysis)
- To improve marketability and profitability of existing products together with licensees, and drive the launch of new ones
- To generate and present to top management executive documentation based on facts for business reviews
- To coordinate sales and marketing operations with all other departments, establishing a collaborative and clear communications style

***January 2012 – September 2012: Planeta Junior Italia – Gruppo DeAgostini
Licensing Manager***

Leader in Europe in the area of children's and young people's leisure, Planeta Junior activity is focused on exploiting content rights for television, film, DVDs, books, licenses and promotions. Planeta Junior develops resources and business synergies enabling it to obtain high levels of optimization during the marketing and exploitation process of a property. Planeta Junior operates in several different countries through its subsidiaries in Spain, France, Italy, Greece, Turkey and Eastern Europe.

As responsible for Planeta Junior Italy licensing department, my position consisted of formulate and executed strategic vision, plans, and direction to grow sales; increase business and sales volumes, building long-term relationships with customers and alliances. Devise and manage all aspects of sales, marketing, business development, product positioning and promotions. Travelling regularly to visit top clients and conclude most important achievements. Identify and develop new business relationships. Coordinate the junior category manager and product development department. Oversee and control all associated economic results.

***January 2011 – December 2011: Planeta Junior Italia – Gruppo DeAgostini
Category Licensing Manager***

- Licensing market analysis and trends research
- Independent negotiation and management of licensing contracts for all Planeta Junior properties
- Developing a pipeline in order to achieve country budget goals
- Marketing plan development, together with Brand Managers, to evaluate the strengths, weaknesses and opportunities
- Responsible for products development and approval process
- Sales supervision for forecast and budget analysis

*January 2010 – December 2010: **Planeta Junior Italia – Gruppo DeAgostini***
Junior Category Manager

- Search for new licensees also in never exploited product categories
- Negotiation of licensing contracts
- Develop daily relationship with clients

*October 2007 – December 2009: **Planeta Junior Italia S.r.l. – Gruppo De Agostini***
Product Development & Category Coordinator Italy & Greece

My position consisted of two main areas:

1. Support the Category Managers

- Financial data gathering, built first draft of forecast and budget
- Check forecast proper allocation of product categories and properties, highlight major inconsistencies
- Data entry, EAN codes collection, collecting information to support retail team
- Samples management

2. Support the PD Manager

- Contribute to define PD briefs and collections planning
- Send style guides to licensees, or support them to download from the system
- Managing the approval process in the "On line Product approval" system
- Full management of PD process with some licensees, for which, together with Category Managers, we defined the creative brief and suggested graphic solutions

*March 2005 – May 2005: **Compagnia teatrale "Quelli di Grock"***
Internship area Sales and Distribution

*February 2004 – June 2004: **Università degli Studi di Milano***
Internship area Theatre

Stage play of "Antigone Variazioni" being performed on June 8-9, 2004 at Teatro delle Erbe in Milan and on December 4, 2004 at Théâtre Universitaire in Tunisi

Education

*2005 – 2008: **Communication Science, Master Degree – New Media, Contemporary Literature and Performing Arts*** at Università degli Studi di Milano; Final Grade 110/110;

*2000 – 2004: **Science of Cultural Heritage, Degree*** at Università degli Studi di Milano; Final Grade 110/110;

*1995 – 2000: **School leaving certificate***, Liceo Linguistico; Final Grade 86/100

Foreign Languages

ITALIAN: mother tongue

ENGLISH: fluent speaker and writer

DICHIARAZIONE

Il sottoscritto Paolo Zecca, nato a Brescia (Italia) il 25 novembre 1970, con riferimento alla propria indicazione da parte dell'azionista Mondo TV S.p.A., quale candidato alla carica di membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. in vista della nomina di tale organo da parte dell'assemblea ordinaria degli azionisti convocata per il giorno 26 aprile 2017, con la presente

dichiara

di accettare la candidatura e l'eventuale nomina a membro del Consiglio di Amministrazione della Società Mondo TV Suisse S.A. e a tal fine, sotto la propria responsabilità


attesta

- Che non sussistono a proprio carico cause di ineleggibilità o incompatibilità previste dalle leggi vigenti per l'assunzione della carica;
- Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per l'assunzione della carica così come prescritti dall'art. 147-quinquies del D. Lgs. N. 58/1998.

* * * * *

Dichiara infine di impegnarsi a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Mondo TV Suisse S.A. ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione.

Roma, 29 marzo 2017

In fede


Nato a Brescia, 25 novembre 1970
Domiciliato a Roma, Italia

Laureato in giurisprudenza presso l'Università degli studi di Ferrara

Già iscritto all'albo degli avvocati presso l'Ordine di Roma (2002-2011).

Posizione attuale dal mese di febbraio 2010: Responsabile affari legali e societari presso la Mondo TV S.p.A.

Funzione: attività di supervisione e consulenza legale in materia commerciale, societaria, giuslavoristica in relazione alle attività della società e delle controllate estere.

Attività principale: la consulenza generale in materia commerciale, assistenza nella fase di negoziazione di accordi di vendita, licenza, acquisto di servizi e forniture, stesura e revisione di un ampio spettro di accordi commerciali, consulenza in materia di proprietà intellettuale; assistenza agli organi societari nello svolgimento delle loro attività, redazione di verbali e atti degli organi e organismi societari, anche in relazione alla compliance alla normativa borsistica e delle autorità di controllo dei mercati; assistenza agli organismi competenti nella revisione e esame delle procedure di controllo interne; prima assistenza in materia giuslavoristica; supervisione delle posizioni pre-contenziose e contenziose anche attraverso il coordinamento dei consulenti legali esterni.

Luglio 2002 – Gennaio 2010: Associato presso lo studio legale Eversheds Bianchini, Roma

Attività principale: assistenza e consulenza a clienti nazionali o multinazionali (in particolare sia a società straniere che a società italiane facenti parte di gruppi multinazionali) in materia commerciale generale in diversi settori merceologici e di attività, diritto societario, proprietà intellettuale, problematiche connesse con il diritto del lavoro (principalmente licenziamenti individuali e collettivi). Assistenza e rappresentanza in giudizio nelle posizioni contenziose riferite alle suddette materie sia in procedimenti avanti le corti ordinarie sia in procedimenti arbitrali nazionali e internazionali (in particolare arbitrati secondo le procedure della Camera del Commercio Internazionale).

Marzo 2001 – Luglio 2002: Associato presso lo studio Piergrossi Villa Manca Graziadei, Roma

Attività: gestione sotto la supervisione dei Partner dello studio di un ampio spettro di pratiche sia in sede extra-giudiziale che contenziosa; lavoro in team su pratiche più complesse con altre risorse dello studio.

Novembre 2000 – Febbraio 2001: Junior Associate presso lo studio legale Di Stefano, Bologna

Novembre 1998 – Novembre 2000: Praticante Avvocato presso lo studio legale Battistini & Jannotta, Ferrara

Giugno 1998 - Agosto 1998: Stage presso lo studio Aldebert Garzon Villada Heiss Riera Leopold-Doering, Monaco di Baviera

LINGUE STRANIERE

Inglese Ottimo: uso professionale quotidiano sia parlato che scritto.

Francese Ottimo: uso professionale assiduo prevalentemente parlato.

Tedesco Buono (Diploma ZMP – Goethe Institut nel 1998): uso sporadico.